

L'art de séduire une femme au téléphone



Un rapport gratuit écrit par
Kamal

www.phone-seduction.com

IMPORTANT

CECI EST UN RAPPORT GRATUIT DISTRIBUE EXCLUSIVEMENT POUR LE COMPTE DES LECTEURS DE SEDUCTIONBYKAMAL.COM.

VOUS POUVEZ, TOUTEFOIS, LE REDISTRIBUER OU L'ENVOYER A UN AMI, EN CITANT LA SOURCE DE CELUI-CI, OU BIEN, EN INDIQUANT TOUT SIMPLEMENT L'ADRESSE : WWW.PHONE-SEDUCTION.COM

MERCI DE VOTRE COMPREHENSION.

A handwritten signature in blue ink that reads "Kamal J." with a stylized flourish at the end.

Définition

Le phone game, est un jeu de séduction déroulé au téléphone, avec une femme dont vous avez pris le numéro récemment. L'objectif du phone game est de réussir à **décrocher un rendez-vous avec votre cible**.

Techniquement parlant, c'est l'art de **convertir** un numéro de téléphone, en une **rencontre romantique** (mise en place de la véritable séduction.)

Avantage

Contrairement à la séduction via SMS, le phone game permet d'aller droit au but, rapidement et efficacement. (>> Vous n'aurez pas à perdre votre temps. **Dans le pire des cas, vous allez passer à la suivante. NEXT**)

Techniques de Base du Phone Game

- Avant d'effectuer votre premier appel, il vous faut passer par l'étape des SMS. (toujours >> cf. première présentation)
- Préférez appeler quand vous avez la pêche !
- Appelez votre cible quand vous êtes dans un lieu « FUN », quand vous faites quelque chose. (sortie avec les amis, etc... ==> vie sociale ==> vous n'êtes pas desperado pour avoir un rendez-vous)
- Si vous tombez sur la boîte vocale, raccrochez. Ne laissez jamais de message si vous n'avez pas quelque chose d'intéressant à dire (>> on verra dans le guide comment laisser des messages vocaux séduisants ;)

- Toujours annoncer votre prénom avec une grande ASSURANCE et une CONFIANCE rayonnante. **Ne commencez jamais par** : euuh c'est moi, Bob, tu m'as donné ton num... Préférez commencer votre conversation avec un : Hey salut, c'est James Bond à l'appareil...
- Parlez avec une voix rassurante, soutenue et sexuelle.
- Ayez toujours un niveau d'énergie supérieur au sien.
- Soyez toujours celui qui termine la conversation en premier. (>> astuce ; dès que vous ressentez que la tension retombe, qu'il n'y a plus rien d'intéressant à dire, dites-lui que vos amis vont débarquer à tout moment ou autre excuse (sociale :)) et raccrochez.
- Appelez toujours entre 19h et 21h00, sauf les Vendredis et les Samedis.

Les erreurs à éviter absolument

- Ne passez pas toute votre vie à chercher du COURAGE pour appeler. Faites de la spontanéité une copine à vous (>> je me rappelle, à mes débuts, je passais une heure à regarder mon téléphone stressé et nanani nanana..)
- Ne commencez jamais votre conversation avec un :
 - « est-ce que je te dérange ? »
 - « est-ce que tu peux parler ? »
 - « est-ce que tu es libre ? »
- Ne jamais lui rappeler qui vous êtes. Toujours annoncer votre prénom avec entière confiance.



La structure de l'appel

Introduction

Il faut comprendre que les hommes et les femmes, ont une définition complètement différente du **téléphone**. Appeler une femme qu'on veut séduire, ce n'est pas comme appeler un pote pour se faire un foot ou une soirée Xbox.

Si vous appelez votre cible en proposant un rendez-vous direct, vos chances de récolter un « NON » ferme, sont tout simplement énormes (à moins que vous soyez un David Beckham)

(>> genre, **bonjour Sarah, c'est Bob à l'appareil, tu veux qu'on se voit ce soir ?**)

Pas séduisant.

Nous allons alors suivre un système composé de 4 étapes, afin de vous permettre d'optimiser vos chances d'avoir recours à un « joli OUI », à votre proposition de rencontre.

Étape 1 : Exploration du terrain

Votre première mission est d'effectuer un appel de « checking ». Vous allez juste appeler pour **jauger** et **analyser** l'état d'esprit de votre cible, et vous allez voir si elle est plutôt heureuse de recevoir votre coup de fil, ou pas.

Nous aurons alors, deux situations :

- Si votre cible vous paraît enthousiaste et heureuse de recevoir votre appel, allez directement à l'étape **numéro 3**.
- Si votre cible vous paraît un peu froide et indifférente, vous devez alors procéder délicatement, pour ne pas empirer la situation davantage : faire chuter son intérêt. Dans ce cas là, vous ne devez pas proposer le rendez-vous. Allez à l'étape 2

ÉTAPE 2 : Installer du Confort

L'objectif principal de cette étape, est de mettre à l'aise votre cible en tant que possible, AVANT de proposer le rendez-vous.

En effet, plus elle se sent au confort avec vous, plus vous augmentez votre chance de décrocher le rendez-vous.

>> Les femmes adorent parler au téléphone. Sur un sondage que j'avais effectué à l'université, auprès des mes amies femelles, 85% déclaraient que l'objet le plus précieux à leurs yeux, est leur téléphone portable.

Vous pouvez installer le confort entre vous en :

- Lui racontant des anecdotes drôles sur vous
- des histoires intéressantes (si vous êtes fan des routines, servez-vous en !)
- Posez lui des questions ouvertes, sa couleur préférée, où elle aime voyager, ses passions, ses projets
- Parlez aussi de vos projets de la vie
- Et, une fois encore, finissez toujours la conversation en premier (excuse sociale)

En gros, vous devez répéter cette étape dans la même semaine, jusqu'à ce que vous ressentiez un certain changement en elle : Quand elle s'ouvrira enfin à vous. Dès lors, vous pouvez passer à la 3ème étape.

3ème étape : Créer la connexion

Arrivé à cette étape, et comme nous l'avons vu dans la présentation du Text Game, vous ne devez pas perdre du temps au risque de voir son intérêt chuter.

Vous allez devoir créer une connexion entre vous, pour amener le fameux « OUI » de la manière la plus optimale qui soit.

- ✓ Parlez des sujets que vous avez abordés la toute première fois (rappelez vous l'exemple de Sarah et les sushis :))
- ✓ Demandez-lui ce qu'elle a fait le weekend dernier
- ✓ Racontez-lui ce que vous avez fait le weekend dernier
- ✓ Ne proposez PAS de rendez-vous (pas encore)

- ✓ Reparlez d'un autre sujet que vous avez déjà abordé
- ✓ Vous êtes maintenant prêt à passer à la dernière étape : le rendez-vous.

4ème étape : Proposer le rendez-vous

Lorsque vous remarquerez que votre conversation tous les deux est douce et agréable, appliquez le schéma suivant :

- Demandez-lui ce qu'elle va faire la semaine prochaine.
- Faites une allusion à une rencontre potentielle
- Dites-lui les événements qui prendront place cette semaine (renseignez-vous avant d'appeler !!)
- **Suggérez** (n'invitez pas!!) une rencontre, comme par exemple : « *en fait, j'ai envie d'aller manger des sushis dans le nouveau restau japonais du coin, ce serait cool si tu peux me rejoindre là-bas, surtout que je ne sais pas manger avec ces trucs japonais, et quelqu'un me dit que tu es plutôt douée* » (toujours faire appel à l'humour)
- Parlez de la logistique de la rencontre (jour, heure, lieu etc...) Si elle est ok :
- **Ne raccrochez pas ! Continuez votre conversation 2 à 3 mn de plus. Vous allez lui montrer que vous n'appellez pas juste pour la rencontrer, mais pour lui parler (vous allez marquer un BON point. (dernièrement j'ai appelé une fille, elle m'a fait savoir que j'étais le premier mec à rester en ligne après avoir décroché le rdv ;)**

Conclusion

Le phone game ne doit en aucun cas, être une finalité. Votre objectif n'est pas celui de décrocher des numéros pour « **appeler** », mais plutôt pour **séduire**. Par conséquent, dès le moment de l'abordage, au lieu de chercher à décrocher son numéro, vous devez vous concentrer sur votre cible, **pour optimiser votre futur phone game**. Et donc augmenter les chances de décrocher un rendez-vous.

Tout se joue dans la toute première interaction. Si vous prenez un numéro qui n'est pas solide, vous pouvez être le Roi du phone game, mais vous ne pourrez jamais avoir des résultats positifs (numéro => rendez-vous)